

## DEVENIR LE LEADER DE SES ADHERENTS

**Durée** : 1 jour

**Dates** : En 2017

**Lieu** : A Paris ou chez un Cluster Hôte

**Tarifs** : 450€ HT adhérents FC / 750 € HT non –  
adhérent FC / 1250 € HT consultants

### OBJECTIFS GENERAUX

- ▶ Fédérer ses Adhérents autour de la Vision du Pôle
- ▶ Devenir Leader d'Opinion vis-à-vis de ses Adhérents
- ▶ Influencer positivement ses Adhérents
- ▶ Faire de ses Adhérents des Moteurs et Prescripteurs du Pôle

### INFOS PRATIQUES

Venir avec ses supports de présentation.

- ▶ Préparez vos questions !

### INTERVENANT

#### Laura SADOWSKI



Présidente d'Emotional Rescue, de l'Association Française de l'Intelligence Emotionnelle, de la Compagnie Les Etoiles de la Galaxie, et de l'Association Caritative pour les Enfants Alliance Co-Naissance, Laura Sadowski-Rucinska dialogue régulièrement avec des Dirigeants dans l'Objectif de les convaincre à la suivre dans ses Actions. Elle a su faire de ses Clients de véritables prescripteurs de ses Services.

Laura Sadowski-Rucinska vous propose de développer votre Leadership Charismatique en mettant à votre disposition des outils efficaces et ayant prouvé leurs résultats. Elle vous propose également de profiter de son expérience scénique afin d'exercer votre position de Leader de manière ludique !

PROGRAMME JOUR 1

10h	<b>Café d'accueil et présentation</b> de l'intervenant et des participants sur leur parcours et attentes.	Exercices d'échauffement Présentation du formateur Présentation des participants
10h15 / 11h15	<b>Savoir faire émerger de ses Adhérents leurs besoins, attentes, et visions</b>	Echanges avec les participants Support de présentation - outils, Exercices en binôme
11h15 / 12h00	<b>Développer sa Vision de Leader par rapport à son Pôle positionné dans une Réalité économique et sociale</b>	Echanges avec les participants Travail sur la Valeur Ajoutée de son Pôle Exercice individuel face caméra
12h00 / 13h00	<b>Se fixer des Objectifs auprès de ses Adhérents et définir sa Trajectoire</b>	Support de présentation - outils, Plan Stratégique
13h / 14h	<b>Déjeuner (plateaux repas ou déjeuner à l'extérieur, non compris dans le prix de la formation)</b>	
14h / 15h	<b>Développer sa notion d'Adaptabilité pour développer la Performance de son Pôle</b>	Partage d'expériences, Plan d'action
15h / 16h	<b>Savoir prendre des risques mesurés pour montrer sa Capacité à mettre en place des changements pour ses Adhérents</b>	Echanges Prospective, Exercices
16h / 16h15	<b>Pause</b>	
16h15 / 17h45	<b>Mettre en place des process et routines qui vont permettre, par la répétition, de créer des Résultats positifs vis-à-vis de ses Adhérents</b> <b>Savoir valoriser son Equipe et ses Adhérents pour Créer une impulsion positive</b>	Exemples de process et routines, Formalisation des process et routines, Plan d'action, Exercices de Valorisation
17h45 / 18h	<b>Conclusion journée</b>	